

Groeien MET CROWDFUNDING

EEN ALTERNATIEVE FINANCIERINGSBRON VOOR HORECA

EEN HORECAZAAK LATEN GROEIEN KAN NIET ZONDER FINANCIËLE MIDDELEN. MAAR BANKEN ZIJN NIET ECHT TOESCHIETELIJK IN DEZE SECTOR. HET KAN ANDERS, VIA CROWDFUNDING BIJVOORBEELD, EEN FINANCIERINGSVORM WAARBIJ GELD OPGEHAALD WORDT BIJ DE GEÏNTERESSEERDE BURGERS. WIM BALLIEU VAN BALLS & GLORY BEWIJST DAT HET EEN SUCCES KAN ZIJN.

KATIA BELLOY

In een financieel klimaat waar klassieke banken steeds strengere eisen stellen voor het verlenen van kredieten, kan crowdfunding een valabel alternatief vormen. Crowdfunding staat voor het inzamelen van geld ten voordele van een specifiek project bij een groot aantal investeerders, het publiek. Ieder stelt een bedrag ter beschikking. Deze investeerders worden vaak opgeroepen via het internet en de sociale media.

“HET INNOVERENDE IDEE OM HET GROTE PUBLIEK VIA CROWDLENDING TE LATEN DEELNEMEN AAN ONS PROJECT, SPRAK ME METEEN AAN. EN HET BLEEK EEN ENTHOUSIAST PUBLIEK TE ZIJN!”

Gespecialiseerde crowdfundingwebsites bieden starters of bestaande ondernemers de mogelijkheid om projecten voor te stellen. Wanneer het publiek daar wel heil in ziet, kan het hierin investeren, veelal door relatief kleine geldsommen te storten. Wanneer de vooropgestelde bedragen gehaald worden, wordt het geld uitgekeerd aan de ondernemer.

VERSCHILLENDE VORMEN

Je kan de investeerders een voordeel beloven als een korting bij een bezoek aan de horecazaak of een waardebon. Er kan bijvoorbeeld ook een gerecht naar de investeerder genoemd worden. Maar er kan ook een belofte van terugbetaling zijn en dan kunnen de opgehaalde middelen een hoge vlucht nemen.

Een vorm van crowdfunding is een lening ofte crowdlending. Investeerders zijn bereid geld in te leggen in ruil voor een belofte van terugbetaling met als vergoeding een vooraf overeengekomen interest. Een laatste vorm van crowdfunding bestaat erin dat de investeerders in ruil voor hun inleg medeaandeelhouder worden in het bedrijf/project dat financiering zoekt. Er is dus geen belofte van terugbetaling zoals bij een lening. Wel kan de investeerder

recht krijgen op dividenden of kan er een meerwaarde zijn wanneer de aandelen verkocht worden. Keerzijde van de medaille is dat de investeerders blootgesteld zijn aan het ondernemingsrisico en dus hun volledige inleg kunnen verliezen als het slecht gaat met de onderneming.

BALLS & GLORY

Voor Wim Ballieu, oprichter en CEO van gehaktballenrestaurants Balls & Glory, legde crowdlending in elk geval geen windeieren. De eerste Balls & Glory werd in 2012 opgericht in Gent. Vandaag zijn er vijf adressen in België, één in Nederland en een foodtruck. Balls & Glory wil tegen 2025 vijftig restaurants openen, waarvan één in New York. Dat zal wel lukken, want met de start van de crowdfunding haalde oprichter Wim Ballieu in 40 seconden 125.000 euro winst op.

Het bedrag werd ingezameld via de beleggers-community van Look&Fin, de Belgische marktleider op het vlak van crowdlending. De beleggers worden maandelijks terugbetaald vanaf de eerste maand na hun investering.

Wim Ballieu: “Onze droom is om onze Belgische slowfoodkeuken uit te dragen naar het buitenland. Wij staan dus open voor elke financiële partner die bereid is ons te begeleiden. Het innoverende idee om het grote publiek via crowdlending te laten deelnemen aan ons project, sprak me meteen aan. En het bleek een enthousiast publiek te zijn! Nu ik zo snel het nodige kapitaal gevonden heb, kan ik me zonder tijdverlies concentreren op mijn bedrijf.”

GROEIENDE MARKT

De markt van de crowdfunding, waar ook crowdlending toe behoort, blijft sterk groeien in België. In 2016 werd een groei van 150% opgetekend, met een opgehaald bedrag van 11 miljoen euro (waarvan 8 miljoen via Look&Fin). 500 ondernemingen gebruikten deze vorm van financiering. Als we deze cijfers vergelijken met die van de gehele Franse en Nederlandse markt, zien we dat daar respectievelijk 520 miljoen euro en 58 miljoen euro werden opgehaald in 2016.

